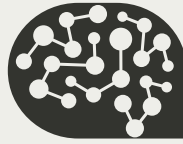


Programa de formación



INNOVA LAB

CONECTANDO JÓVENES INNOVADORES



PROGRAMA MULTIDISCIPLINARIO DE INNOVACIÓN APLICADA

Emprende de maneras inteligente y ágil
para generar impacto

Los avances de la tecnología nos impulsan a pensar fuera de la caja y a plantear nuevas ideas, la juventud es la portadora de ellas y es necesario aprender a desarrollarlas.

Este programa impulsa a los y las jóvenes a explorar su creatividad, a pensar ideas innovadoras que luego serán plasmadas en proyectos. Asimismo, servirá para que tengan un espacio de formación para adquirir herramientas de la era 4.0.

Los y las jóvenes que sean parte del programa, aprenderán cómo emprender de manera inteligente, desde la idea hasta el pitch, transitando todas las etapas.



Objetivos de aprendizaje

Enseñar herramientas útiles para que los y las jóvenes puedan compartir sus ideas y soluciones con el mundo, transformando y/o creando espacios de trabajo inteligentes y colaborativos. Fomentar una cultura de trabajo basada en la investigación orientada a la acción. Entender nociones básicas del ecosistema emprendedor. Conocer la actualidad del mundo emprendedor y sus posibilidades de crecimiento.

¿Qué se va a llevar el alumno?

- Habilidades para conformar su propio emprendimiento.
- Conocimiento de las posibilidades que las tecnologías disruptivas aportan al mundo emprendedor.
- Herramienta para lograr emprendimientos escalables y competitivos.

PERFIL DE LOS ASISTENTES

Jóvenes interesados/as en el emprendedorismo y en la innovación, que quieran transformar la realidad.

Posibilidad de pasantías/prácticas en empresas de LATAM:

Somos parte de un ecosistema compuesto por empresas multinacionales, poseemos contactos con el BID y diversas instituciones tanto públicas como privadas y que, gracias a diversos convenios se pueden lograr concretar pasantías remuneradas y/o no remuneradas que ayuden a adquirir experiencia en éste ámbito y aprender de la práctica en el día a día del ecosistema emprendedor.

Cápsula 1

EMPRENDER INTELIGENTE

Módulo 1: Innovación. Camino del emprendedor tecnológico. De la idea al pitch.

Qué es innovar, qué es ser innovador.

¿Cualquiera puede ser innovador?

Partir del problema para encontrar la solución. Desafíos de diseño en base a los ODS. Qué camino/s seguir para poder plantear una idea en la realidad. ¿Qué es un pitch?

Tipos de pitch. Cómo preparar una presentación exitosa, tips.

Módulo 2: Metodologías ágiles. Nuevas maneras de emprender.

Metodologías ágiles. Ser ágil y hacer ágil.

Kanban. Herramientas de trabajo colaborativo (Clickup, Trello, Monday, Asana, Jira, Mural, Miró, etc.). Aplicaciones y beneficios dependiendo el tipo de tareas, los proyectos a desarrollar o la modalidad de trabajo. Fijación de objetivos. Objetivos inteligentes o "SMART". OKRS (Objectives and Key Results) y KPIs. Métricas cuantitativas y cualitativas. Casos prácticos.

Módulo 3: Liderazgo.

Cómo ser un buen líder. Tipos de liderazgo.

Cambio de paradigma. Motivación del líder y de los equipos.

Tipos de organizaciones. Tipos de líderes en cada organización.

Módulo 4: Gestión de proyectos de alto impacto.

Qué es un equipo de alto impacto. Para qué sirven.

En qué se diferencian.

Cómo alcanzarlo. Cómo se estructura.

Cómo gestionarlo.

Bonus track de experiencias: Integralidad de alto rendimiento en la vida.

Bonus track: Estructuras liberadoras.

¿Qué son las estructuras liberadoras y para qué sirven?

Cápsula 2

¿CÓMO ESTRUCTURAR TU STARTUP?

¿Qué es una startup?

Módulo 1: ¿Cómo financiar tus ideas?

Tipos de financiamiento: internacional, nacional, provincial y municipal. Público/privado/ONGs. ANR. Semilla- Pre Semilla - siguientes.

Tipos de créditos: créditos blandos, PAC.

Inversores: rondas de inversión, Joint ventures, inversores ángeles.

Incubadoras y aceleradoras. Crowdfunding.

Notas convertibles, SAFEs y rondas de capitalización.

Aspectos legales a tener en cuenta en cada etapa.

Leyes/programas de promoción al capital emprendedor.

-Material extra: Guía de recursos para obtener financiamiento.

Módulo 2: Blindaje societario. Internacionalización. Formalización de emprendimientos innovadores. SAS y otras figuras societarias.

Tipos de sociedades y otras formas.

Figuras asociativas.

¿Cómo decidir qué me conviene?

Contratos. Cláusulas contractuales. Convenios de accionistas.

Vesting. Vesting shares, strike Price. Phantom shares. Term Sheets.

Teaming Agreement.

Organización interna de la sociedad.

Composición. Derechos y obligaciones de los miembros.

Módulo 3: Protección de marca. Protección de activos intangibles.

Protección de marca. Protección de derechos de autor. Importancia.

Propiedad intelectual en Blockchain. Cómo proteger tus ideas.

Cápsula 3

EMPRENDER CON TECNOLOGÍAS DISRUPTIVAS

Módulo 1: Convertí tu emprendimiento a la era digital.

Necesidad de adaptarse a la tecnología.

Tips para incorporar tecnología a tu emprendimiento.

Transformación digital en emprendimientos y empresas.

Optimización de procesos a través de la tecnología.

Masterclass: Emprendimientos inteligentes.

Módulo 2: Startups con soluciones de IA y ML.

Breve explicación de qué es la Inteligencia Artificial (IA) y el Machine Learning (ML). Cómo usarlas para dar soluciones. Tipo de soluciones que pueden brindar. Casos prácticos.

Módulo 3: Proyectos Cripto.

Breve explicación: ¿qué son las criptomonedas? ¿Cómo funcionan?

Utilidad. Cómo estructurar y lanzar al mercado un proyecto cripto.

Masterclass: empresa cripto: cómo nació el proyecto, en qué consiste y cómo hizo para poder posicionarse en el mercado.

Módulo 4: Startups en el metaverso. Blockchain, Web 3 y NFTs.

Breve introducción: ¿qué es el metaverso? Cómo navegar/utilizar este mundo. Beneficios del metaverso, posibilidades. Cómo combinar startups y el metaverso. Breve introducción sobre blockchain. Qué es, para qué sirve y cómo funciona. Cómo combinar Startups y blockchain. Diferentes funcionalidades. Qué es la Web 3 y qué son los NFTs y cómo utilizarlos en las startups. Experiencias y casos prácticos.

Cápsula 4

STARTUPS ESCALABLES, EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

Módulo 1: Startups escalables.

Qué es un proyecto escalable. Cómo hacer que mi proyecto sea escalable. Cómo es el proceso de escalabilidad de una start up. Niveles. Etapas. Consejos Casos prácticos.

Módulo 2: Qué es y cómo conformar un equipo de alto rendimiento.

Cómo se conforma un equipo de alto rendimiento. Cómo se lidera/coordina. Cómo pueden ir variando los equipos a medida de que la start up escale. Cómo reclutar personas para conformar un equipo. Cómo definir roles y responsabilidades. La importancia de la flexibilidad y adaptabilidad en las personas.

Módulo 3: Equipos diversos, multidisciplinarios y transversales.

Cómo atraer talento. Cómo incluir diversidades. RRHH con visión de género y diversidades. Capacitación de reclutadores y demás empleados. Importancia de los equipos multidisciplinarios. Cómo coordinarlos. Cómo definir roles y responsabilidades. Comunicación dentro del equipo e interequipos. Masterclass: Empresas +B acreditadas.

Módulo 4: Impacto social de los emprendimientos y startups

¿Por qué es importante que un emprendimiento tenga impacto social? Cómo medir el impacto. Ventajas para el emprendimiento y la sociedad. Nuevas oportunidades laborales. Atracción y formación de talento. Experiencias.

Módulo 5: Comunicación y redes sociales. Cómo impulsar tu proyecto.

Marketing. Marketing digital. Cómo manejar las redes de mi empresa. Cómo transmitir mi mensaje y qué información compartir. Diferencia de promoción de servicios y productos en redes. Análisis de datos. Cómo manejar métricas y para qué sirven. Manejo de información. Cuidados mínimos para evitar riesgos en redes.

Módulo 6: Protección de datos e información confidencial.

Datos: tipos de datos. Importancia. Cómo gestionar los datos. Cuidados. Ciberseguridad. Análisis de datos en la empresa. Decisiones basadas en datos. Qué es la información confidencial. Cuidados a tener en cuenta. NDAs (Non-Disclosure Agreements -acuerdos de confidencialidad).